

Die frühzeitige Planung Ihrer Praxisübergabe ist entscheidend für eine erfolgreiche Nachfolge. Es stehen wichtige Entscheidungen an, die gut durchdacht und vorbereitet sein sollten.

Der Übergabeprozess ist komplex und bietet zahlreiche Möglichkeiten, ein Übergabemodell zu gestalten, das optimal zu Ihrer Praxis passt. Insbesondere, um einen attraktiven Verkaufspreis zu erzielen, ist eine rechtzeitige und gründliche Vorbereitung unerlässlich. Fehler im Nachfolgeprozess können nicht nur zeitaufwendig, sondern auch kostenintensiv sein - das möchten wir gemeinsam mit Ihnen vermeiden.

PVS forum

Frau Ursula Apitzsch

Tel.: 0208 4847-344

E-Mail: pvs-forum@ihre-pvs.de

## Inhalte im Überblick

(drei Abschnitte: à 45 Minuten und 10 Minuten Fragezeit)

- » aktive und anonyme Käufersuche
- » Praxisbewertung
- » rechtliche Voraussetzungen
- » zulassungsrechtliche Rahmenbedingungen
- » praxisindividuelle Chancen und Vorbereitungen
- » geeignetes Übergabemodell gestalten

## Weitere Details

Seminar-Nr.: F48-25

Termin: Mittwoch, 12.11.2025  
15:00 - 18:00 Uhr

Ort: PVS forum  
Solinger Str. 10  
45481 Mülheim an der Ruhr

Kosten: 50

Referent/in: Peter Breuer (Experte für den Bereich Praxisübernahme und -abgabe)  
Michael Frehse (Rechtsanwalt, Fachanwalt für Medizinrecht)  
Stefan Spieren MBA (Facharzt für Allgemeinmedizin und Facharzt für Allgemein Chirurgie )